

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ АБХАЗИЯ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 31 августа 1995 г. № 241

г. Сухум

Об утверждении Правил комиссионной
торговли непродовольственными товарами

В целях упорядочения организации комиссионной торговли
непродовольственными товарами, обеспечения защиты прав потре-
бителей,

Кабинет Министров Республики Абхазия

ПОСТАНОВЛЯЕТ:

I. Утвердить прилагаемые Правила комиссионной торговли
непродовольственными товарами.

Премьер-министр
Республики Абхазия

Г. Гагулия

Приложение

к Постановлению Кабинета
Министров Республики Абхазия
от 31 августа 1995 г. № 241

ПРАВИЛА

комиссионной торговли непродо-
вольственными товарами

1. Общие положения

1. Настоящие Правила регулируют порядок комиссионной торговли непродовольственными товарами на основании договора комиссии, заключаемого между осуществляющим комиссионную торговлю предприятием, гражданином-предпринимателем, принимающим товар на комиссию (далее именуется "комиссионер") и гражданином, предприятием (организацией, учреждением), сдающим товар на комиссию (далее именуется "комитент") с целью розничной продажи указанного товара комиссионером за вознаграждение, а также отношения между комиссионером и гражданином-покупателем по купле-продаже товара, принятого на комиссию.

Договор комиссии с приложением составляется в двух экземплярах, первый из которых вручается комитенту, второй — остается у комиссионера.

Бланки договоров комиссии, ^{товарных ярлыков,} чеков реализации и заявления о возврате товара, изготавливаются комиссионером, в соответствии с приложениями 1, 2, 3, 4 и настоящим Правилам. Расходы на эти цели относятся на издержки обращения комиссионера.

2. Действие настоящих Правил распространяется на все предприятия, осуществляющие комиссионную торговлю непродовольственными товарами, независимо от их форм собственности и граждан-предпринимателей, осуществляющих эту торговлю.

3. Товары на комиссию принимаются от граждан, лиц без гражданства, а также от предприятий (организаций, учреждений) независимо от их организационно-правовой формы.

4. Специализация предприятия, его структурного подразделения, осуществляющим комиссионную торговлю непродовольственными товарами, определяется комиссионером в соответствии с уставом

предприятия, выданной ему лицензией и с учетом настоящих Правил.

5. Продажная цена товара, принятого на комиссию, размеры комиссионного вознаграждения, оплаты расходов комиссионера по хранению товара в случаях, предусмотренных настоящими Правилами, уценки товара, порядок ее проведения, сроки реализации товара до и после его уценки определяются договором комиссии.

6. За комитентом сохраняется право собственности на товар, принятый на комиссию, до момента его продажи (передачи) покупателю.

7. Комиссионер несет полную ответственность перед комитентом за утрату и повреждение товара, принятого на комиссию. Размер и порядок возмещения, нанесенного комитенту ущерба определяется соглашением сторон, а в случае недостижения согласия спор о размерах порядке возмещения ущерба разрешается в судебном порядке.

8. На комиссионную торговлю непродовольственными товарами распространяется действие правил продажи отдельных видов товаров, утвержденных Кабинетом Министров Республики Аджария, в части соблюдения установленного порядка лицензирования и требований к организации продажи соответствующих товаров с учетом норм, регулирующих настоящими Правилами.

9. Начало срока выполнения комиссионером и комитентом соответствующих действий, предусмотренных договором комиссии и настоящими Правилами, исчисляется со следующего дня после даты их оформления, не считая выходных и праздничных дней.

10. Споры, возникающие между комиссионером и комитентом по выполнению условий комиссии, рассматриваются в соответствии с действующим законодательством.

11. Комиссионер может предоставлять комитенту дополнительные платные услуги по приему и оценке товара на дому, доставке крупногабаритного товара от комитента в магазин и другие.

12. Оформление комиссионных операций, бухгалтерский учет и статистическая отчетность по комиссионной торговле непродовольственными товарами ведутся комиссионером в установленном порядке.

13. Настоящие Правила вывешиваются комиссионером в доступном месте торгового зала предприятия, осуществляющего комиссионную торговлю.

2. Прием товара на комиссию

14. На комиссию принимаются непродовольственные товары: новые и бывшие в употреблении, годные для использования, не требующие ремонта или реставрации, отвечающие санитарным нормам и требованиям.

Степень износа товара при его пригодности к употреблению не может служить основанием для отказа в приеме товара на комиссию.

15. Газовые плиты и баллоны к ним принимаются на комиссию при наличии документа, подтверждающего пригодность их к дальнейшему использованию, выдаваемого соответствующими службами газового хозяйства.

16. Имущество, конфискованное, перешедшее по праву наследования государству, бесхозное, изъятое у граждан в возмещение причиненного ущерба во исполнение приговоров и решений судов, принимается на комиссию на основании договоров комиссии, заключаемого между комиссионером и организацией (органом), имеющим право на заключение такого договора.

17. Не принимаются на комиссию:

- товары, которые изъяты из гражданского оборота или розничная продажа (свободная реализация) которых запрещена или ограничена действующим законодательством;
- боевое и служебное оружие;
- армейское снаряжение и другие товары военного ассортимента, форменное оборудование;
- лекарственные средства и изделия медицинского назначения.

18. При приеме товаров на комиссию составляется комиссионное соглашение с указанием перечня товаров, принятых на комиссию. На каждый товар прикрепляется товарный ярлык, а на мелкие недорогие вещи (часы, бусы, броши и др. аналогичные изделия) - ценник с указанием номера договора комиссии и продажной цены. Одновременно дается характеристика состояния товара (новый, бывший в употреблении, степень износа, указываются другие основные товарные признаки).

19. Товары на комиссию принимаются:

- от граждан по предъявлению паспорта или иного документа, его заменяющего, удостоверяющего личность;
- от предприятий, организаций и учреждений по предъявлению доверенности и документа, удостоверяющего личность представителя организации (предприятия, учреждения).

20. Крупногабаритный товар, доставленный комиссионеру автотранспортом по заказу комитента и в его отсутствие, должен быть принят на комиссию не позднее следующего дня. В случае неявки комитента в этот срок с него взыскивается плата, возмещающая расходы комиссионера по хранению товара.

3. Определение продажной цены товара, принятого на комиссию, и размера комиссионного вознаграждения

21. Комиссионер должен проинформировать комитента о действующих свободных розничных ценах на товары, сдаваемые на комиссию, о состоянии спроса и предложения на них.

22. Согласованная комиссионером и комитентом продажная цена товара указывается в договоре комиссии (комиссионное соглашение), товарном ярлыке или ценнике.

23. Размер комиссионного вознаграждения устанавливается в процентах к цене, по которой продан товар. Он может быть дифференцирован по отдельным товарам или товарным группам. Согласованный комиссионером и комитентом размер комиссионного вознаграждения фиксируется в договоре комиссии.

4. Уценка товаров, принятых на комиссию

24. Порядок и размеры уценки товаров, принятых на комиссию, согласовывается комиссионером и комитентом при заключении договора комиссии с соблюдением следующих условий:

- продажная цена товара, принятого на комиссию и не реализованного в предусмотренный договором комиссии срок, в т.ч. и после уценки, может быть снижена только при наличии согласия комитента;

- согласованный размер уценки товара устанавливается с учетом спроса и предложения на этот товар и должен обеспечивать его реализацию по возможно более выгодной для комитента цене;

- уценка одного и того же товара производится не более трех раз (при согласовании комиссионера число уценок товара может быть увеличенным);

- вызов комитента для проведения первой и второй уценок товара не обязателен, если иное не предусмотрено договором комиссии;

— третья уценка товара проводится с вызовом комитента.

Способ уведомления комитента о вызове и сроке его явки определяются соглашением сторон. При отказе комитента от третьей уценки ему возвращается товар с возмещением комиссионеру расходов по его хранению. Если комитент не является по вызову, то комиссионер вправе снизить цену на товар до цены его реализации;

в случае проведения комиссионером третьей уценки товара без согласия и вызова комитента и продажи этого товара, им выплачивается комитенту дополнительно к сумме, полученной от реализации товара, разница между ценой после второй уценки и ценой реализации;

— в случае, если товар не продан после третьей уценки и комиссионер дал согласие на дополнительную уценку для дальнейшей его реализации, порядок всех последующих уценок устанавливается по соглашению сторон с внесением необходимых дополнений в договор комиссии;

— согласованные сроки реализации товара и после его уценки устанавливаются с учетом средней оборачиваемости аналогичных товаров;

— по желанию комитента уценка товара может быть произведена ранее сроков, предусмотренных договором комиссии;

— проведение уценок товара отражается в прилагаемом к договору комиссии перечне товаров, принятых на комиссию товарном ярлыке или ценнике.

5. Продажа товаров, принятых на комиссию

25. Товар, принятый на комиссию, поступает в торговый зал не позднее, чем на следующий день после его приема. В случае задержки в поступлении товара в продажу по вине комиссионера последний уплачивает комитенту неустойку в размере, определяемом договором комиссии, но не менее 3 процентов от причитающейся комиссионеру суммы за каждый день задержки. Одновременно комитент вправе потребовать от комиссионера переоформление договора комиссии на срок, либо возврата товара без оплаты расходов по его хранению.

26. Комиссионер в соответствии с действующим законодательством —

ством несет ответственность перед покупателем за соответствие товара характеристике его состояния, данной при приеме товара на комиссию.

27. Новый товар со скрытыми недостатками, не обнаруженными при приеме его на комиссию и выявленными до продажи (передачи) покупателю, снимается с реализации и подлагит возврату комитенту, если не доказано, что недостатки возникли по вине комиссионера, без оплаты расходов комиссионера по хранению товара. По соглашению сторон может быть определен иной порядок использования этого товара.

28. Продажа принятых на комиссию товаров осуществляется с применением контрольно-кассовых машин в соответствии с действующим законодательством.

Комиссионер обязан выдать покупателю вместе с покупкой кассовый чек, а при продаже отдельных видов товаров (предметы антиквариата, ювелирные изделия из драгоценных металлов и камней, изделия из натурального меха и др.) и товарный чек с отметкой об оплате. Покупатель вправе потребовать выдачи товарного чека на любой приобретенный у комиссионера товар.

29. При продаже товара, имеющего гарантийный срок, если он не истек, покупателю передается полученный от комитента гарантийный талон, паспорт, сервисная книжка или другой документ, подтверждающий право покупателя на использование оставшегося срока гарантии.

30. Покупатель, которому продан товар с недостатками, если они не были оговорены комиссионером, вправе по своему выбору потребовать соразмерного уменьшения покупной цены принятого на комиссию товара, замены на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены, расторжения договора купли-продажи и возмещения убытков, а с согласия комиссионера - безвозмездного устранения недостатков товара или возмещения расходов на исправление недостатков покупателем либо третьим лицом, замены на товар аналогичной марки (модели, артикула).

31. Приобретенный у комиссионера новый товар надлежащего качества, если он не подошел покупателю по форме, габаритам, фасону, расцветке, размеру, либо по иным причинам, не может быть

им использован по назначению, обмениваться на аналогичный товар в течение 2-х дней со дня покупки, а при невозможности обмена покупателю возвращается уплаченная за него денежная сумма.

32. Приобретенные у комиссионера товары, бывшие в употреблении, недостатки которых были оговорены продавцом, обратно не принимаются и не обмениваются.

6. Порядок расчетов комиссионера с комитентом за проданный товар и его возврата

33. Деньги за проданный товар выплачиваются комитенту не позднее, чем на третий день после его продажи по предъявлению договора комиссии, паспорта или документа, его заменяющего, удостоверяющего личность. При задержке выплаты денег комитенту по вине комиссионера последний уплачивает комитенту неустойку в размере, определяемом договором комиссии, но не менее 0,5 процента от причитающейся ему суммы за каждый день просрочки. По желанию комитента выплата ему денег за проданный товар и неустойки может производиться комиссионером по безналичному расчету через банковские учреждения.

34. Комитент вправе в любое время потребовать от комиссионера возврата принятого на комиссию, но еще не проданного товара по предъявлении договора комиссии, паспорта или иного документа, его заменяющего, удостоверяющего личность, возместив комиссионеру расходы по хранению товара.

35. Возврат принятого на комиссию, но не проданного товара, а также выплаты денег за проданный товар и неустойки могут быть произведены комиссионером другому лицу при предъявлении им договора комиссии и доверенности комитента, оформленной в установленном порядке.

36. Контроль за соблюдением настоящих Правил осуществляется Государственной торговой инспекцией и другими государственными органами в пределах своей компетенции.

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1
к Правилам комиссионной торговли
непродовольственными товарами

Торговая организация _____

Магазин № _____

КОМИССИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ № _____

Принято на комиссию " _____ " _____ 199 г.

Сдатчик _____
(название предприятия или ф.и.о. гражданина)

Расчетный счет предприятия № _____ в _____
(наименование банка)

г. _____

Патент (регистрационное удостоверение) № _____ от _____

Адрес _____

Паспорт серия _____ № _____ выдан _____ о/мил.
гор. _____

Дата выдачи _____ 199 г. телефон _____

сдал (а), а магазин принял для комиссионной продажи следующие изделия :

№№	Наименование изделий	Ед. измерений	Количество	Цена за единицу	Сумма
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					

Размер комиссионного
вознаграждения _____ процентов

Уценка через _____ дней Размер уценки _____ процентов

Условия выплаты причитающихся сумм _____

Дополнительные условия _____

Сдатчик _____
(подпись)

Директор _____
(подпись)

(Оборотная сторона комиссионного соглашения)

Уценка произведена :

АКТ		Цена, установленная комиссионным соглашением	%	Цена после уценки
дата	№			

ПРИЛОЖЕНИЕ № 2
к Правилам комиссионной торговли
непродовольственными товарами

(торговая организация)

ТОВАРНЫЙ ЯРЛЫК № _____

Дата приема на комиссию " ____ " _____ 199__ г.

Подробное наименование и краткая характеристика вещи

Продажная цена _____

Приемщик _____
(подпись)

Сдатчик вещи _____
(подпись)

Переоценено по акту _____ от " ____ " _____ 199__ г.

Новая продажная цена _____ руб.

(прописью)

Материально-отв. лицо _____
(подпись)

Директор магазина _____
(подпись)

ПРИЛОЖЕНИЕ № 3
к Правилам комиссионной торговли
непродовольственными товарами

_____ (торговая организация)
Магазин № _____

" ____ " _____ 199 ____ г. ЧЕК № _____ ЛИТЕР

Артикул	Продано (описание товара)	Кол.	Вес	Цена	Сумма
	Итого				

=====

(сумма прописью)

Продавец

Отметки кассира

ПРИЛОЖЕНИЕ № 4
к Правилам комиссионной торговли
непродовольственными товарами

Директору к/м _____

прож. _____

паспорт серии _____

Прошу возвратить вещь по квитанции № _____

Подпись _____

Дата _____